

Intitulé du poste : Directeur Commercial/Business Développement

Localisation : Clermont-Ferrand

Type de contrat : CDI

Présentation de l'entreprise

Biotech Open Platform (BIOP) est une CDMO dédiée à la fermentation de produits biosourcés et au scale-up et à l'industrialisation des procédés biotechnologiques. C'est une Joint de Venture créée par DMC, Danone, Michelin et le Crédit Agricole Centre France, elle vise à devenir une référence en matière de fermentation industrielle. Actuellement en phase de construction de ses installations de pointe, BiOP s'engage fermement en faveur de la qualité et de la durabilité.

Dans le cadre de son développement stratégique, nous recherchons un(e) Directeur Business Développement expérimenté(e) pour piloter la stratégie commerciale et de développement, accélérer la croissance du chiffre d'affaires et renforcer la présence de BiOP à l'international.

Description du poste

Le/La Directeur(trice) Business Développement fera partie intégrante du comité de direction et reportera directement à la Présidente. Il/Elle jouera un rôle clé dans la définition et la mise en œuvre de la stratégie commerciale, positionnant BiOP comme un partenaire de choix dans le domaine des bioprocédés par fermentation.

Ce poste s'adresse à un(e) leader dynamique, disposant d'une solide expérience dans le secteur biotechnologique, d'une expertise reconnue en gestion de la relation client et d'un palmarès éprouvé en développement commercial et croissance des revenus.

Mission principales

- **Stratégie commerciale** : Élaborer et mettre en œuvre une stratégie commerciale complète, alignée avec les objectifs de l'entreprise et les tendances du marché.
- **Développement des affaires** : Identifier, prospecter et conclure de nouveaux partenariats stratégiques, notamment dans les secteurs de la biotechnologie (food and non-food), de la cosmétique, et de la biologie synthétique.
- **Gestion des grands comptes** : Développer et fidéliser des relations durables avec les clients clés, en veillant à leur satisfaction et à la récurrence des contrats.
- **Veille de marché** : Suivre l'évolution du marché, les technologies émergentes et les besoins clients pour ajuster les offres et la stratégie.
- **Collaboration interne** : Travailler en étroite collaboration avec les équipes R&D, Scale up et Opérations pour garantir l'alignement entre les aspects techniques et commerciaux des projets.
- **Management d'équipe** : Structurer et diriger une équipe commerciale performante (vente, marketing, relation client).
- **Croissance du chiffre d'affaires** : Piloter les indicateurs de performance commerciale, la gestion du pipeline, les prévisions de vente et les négociations contractuelles.

Profil recherché

Compétences requises :

- Minimum 10 ans d'expérience évolutive dans des fonctions commerciales, idéalement dans les secteurs biotechnologique, sciences de la vie, ou CMO/CDMO.
- Réussites démontrées en développement des affaires, génération de chiffre d'affaires et gestion de comptes stratégiques.
- Connaissance approfondie des bioprocédés par fermentation et du cycle de développement des produits biotechnologiques.

- Doit disposer d'un réseau solide de contacts pertinents dans le secteur afin de soutenir une mise sur le marché rapide
- Esprit stratégique avec une forte capacité à transformer une vision en plan d'action concret.
- Excellentes compétences en négociation, communication et présentation.
- Expérience confirmée dans des environnements dynamiques et à forte croissance.

Compétences appréciées :

- Diplôme supérieur en sciences de la vie, biochimie, biotechnologie ou équivalent ; un MBA est un atout fort (HEC, ESSEC, EM Lyon, EDHEC, etc.).
- Expérience dans l'expansion commerciale à l'échelle internationale.
- Maîtrise de l'anglais et d'une autre langue étrangère appréciée.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Une fonction stratégique avec un impact direct sur la croissance dans un environnement biotech en plein essor.
- La possibilité de contribuer à l'avenir de la bio-production via des technologies innovantes en fermentation.
- Un cadre de travail stimulant, ambitieux et en constante évolution.
- Une culture d'entreprise tournée vers l'excellence, l'innovation et la durabilité avec un fort soutien d'actionnaires engagés.

Candidature

Merci d'envoyer votre CV ainsi qu'une lettre de motivation présentant votre parcours et votre vision pour ce rôle à l'adresse suivante : **rh@biop-global.com**.